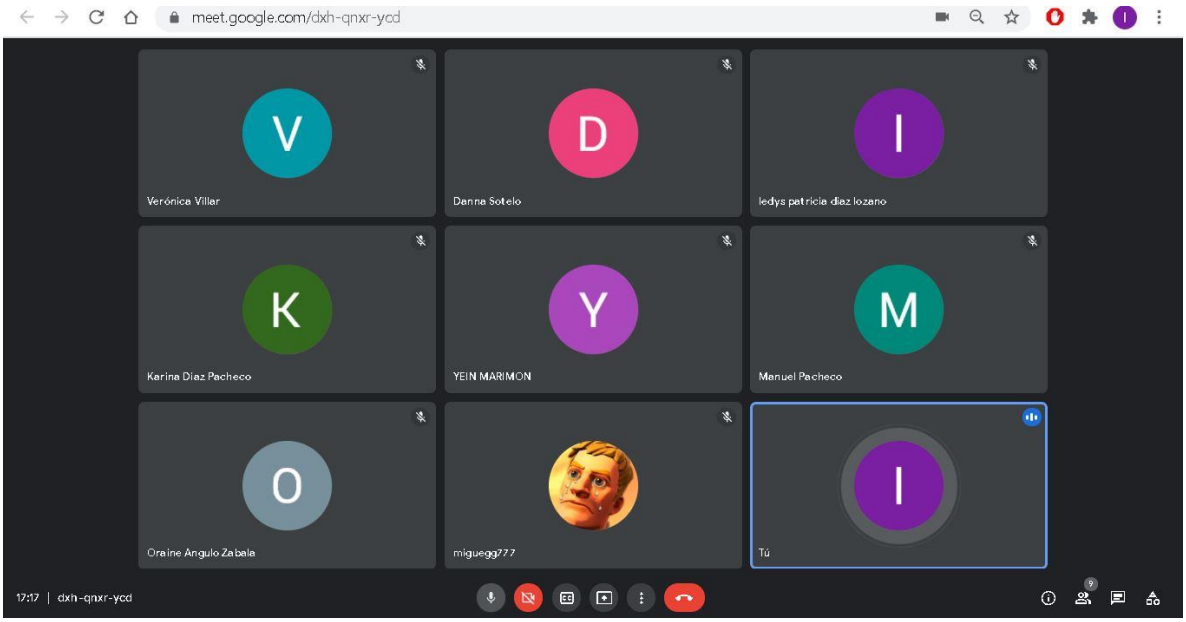
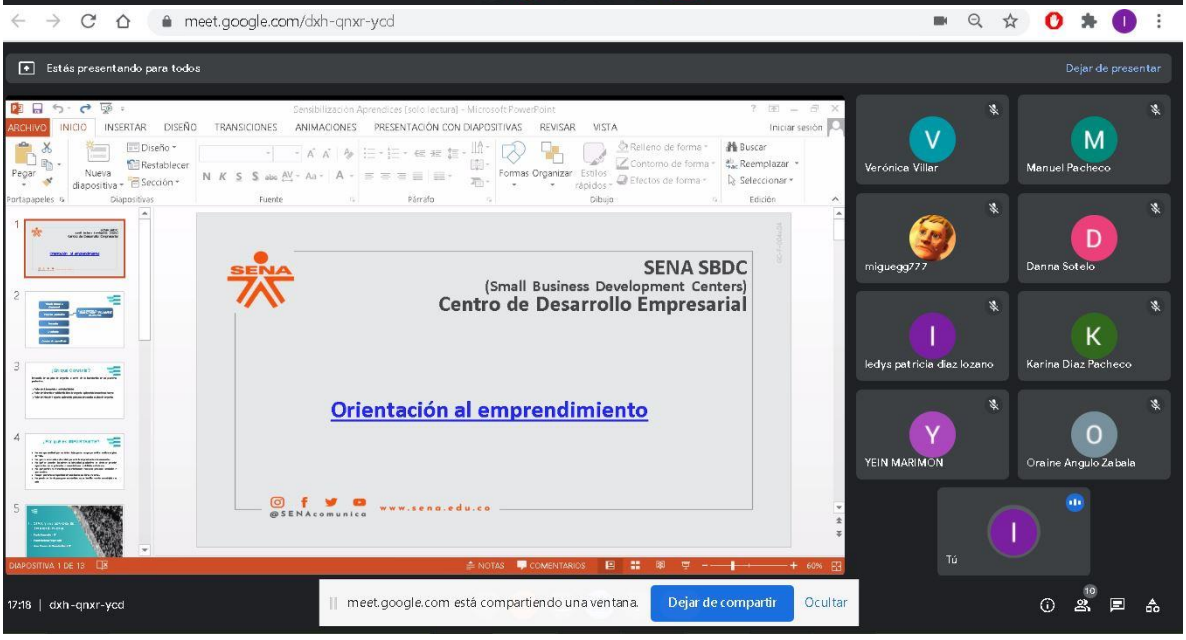
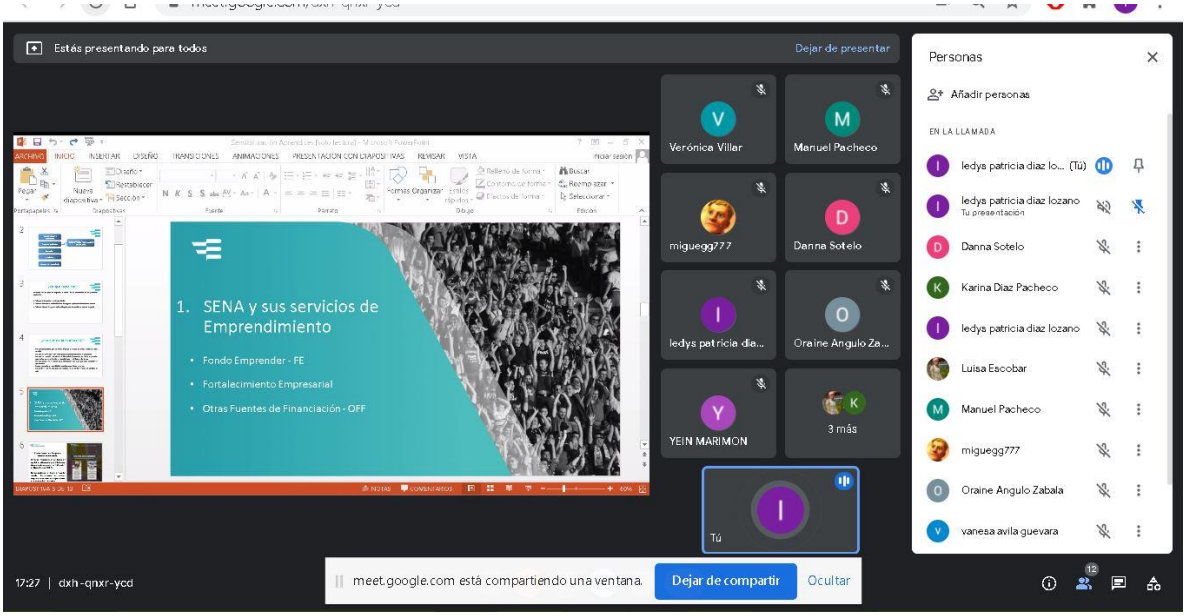
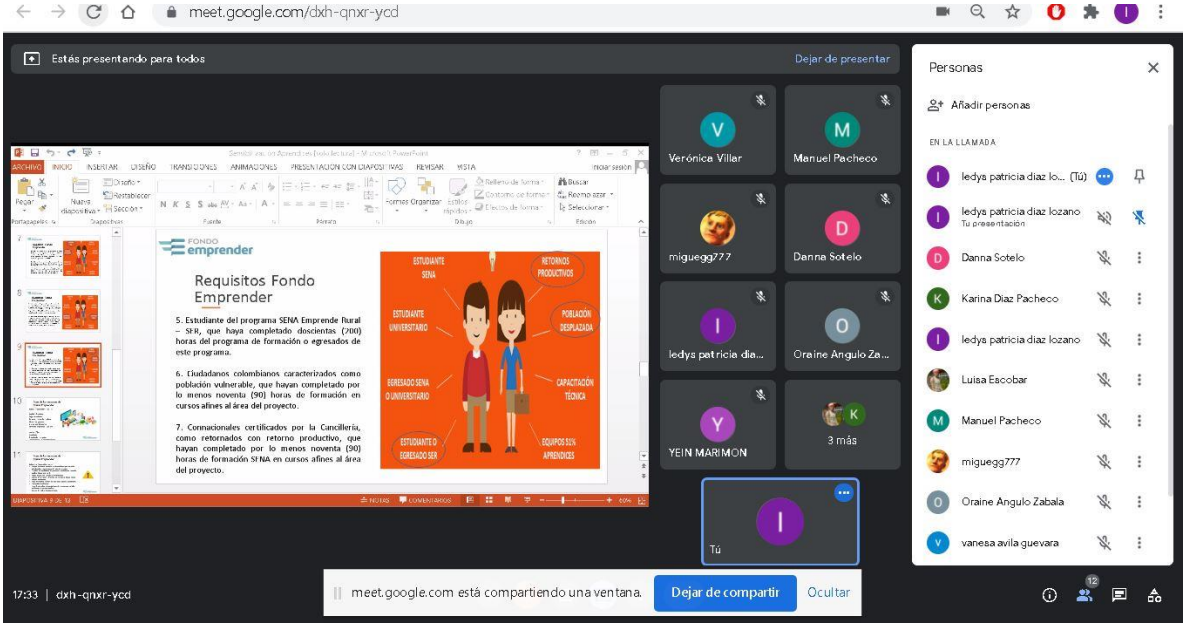
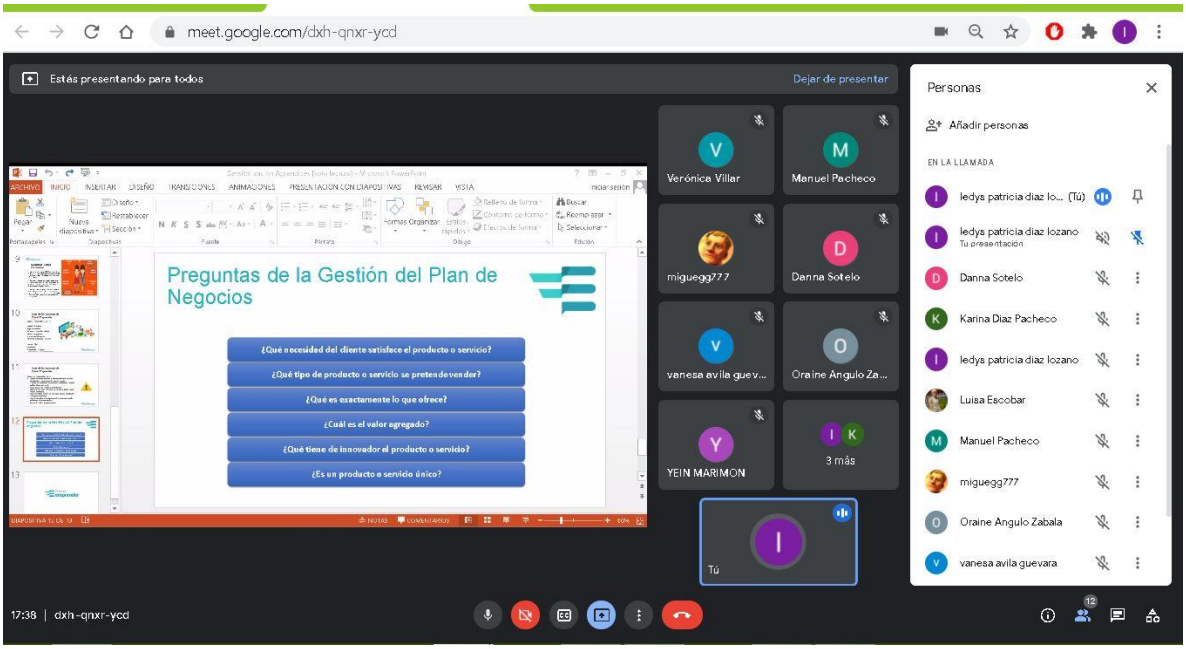
EVIDENCIAS FICHA 2075546 JOSE MARIA CARBONELL- GRADO 11- VALENCIA

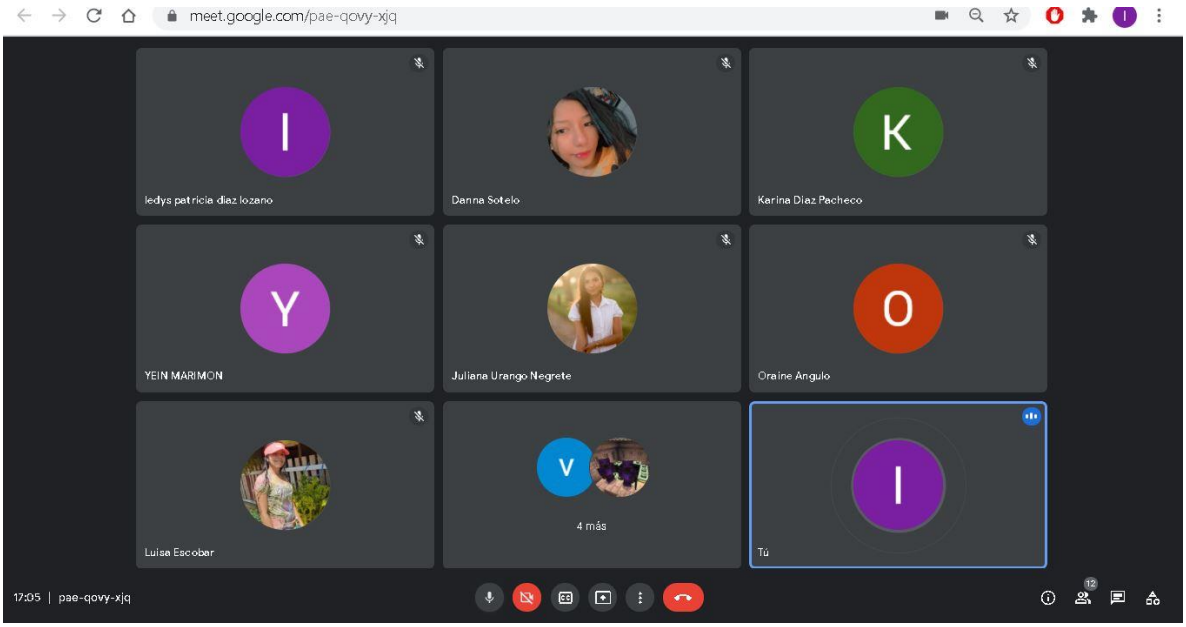


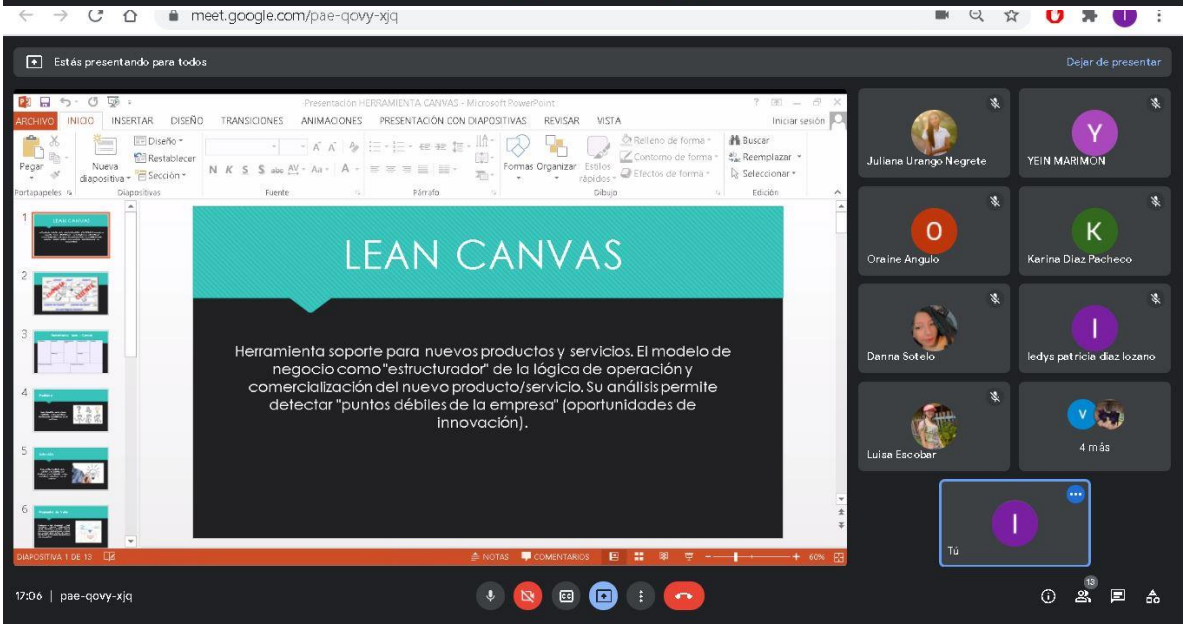


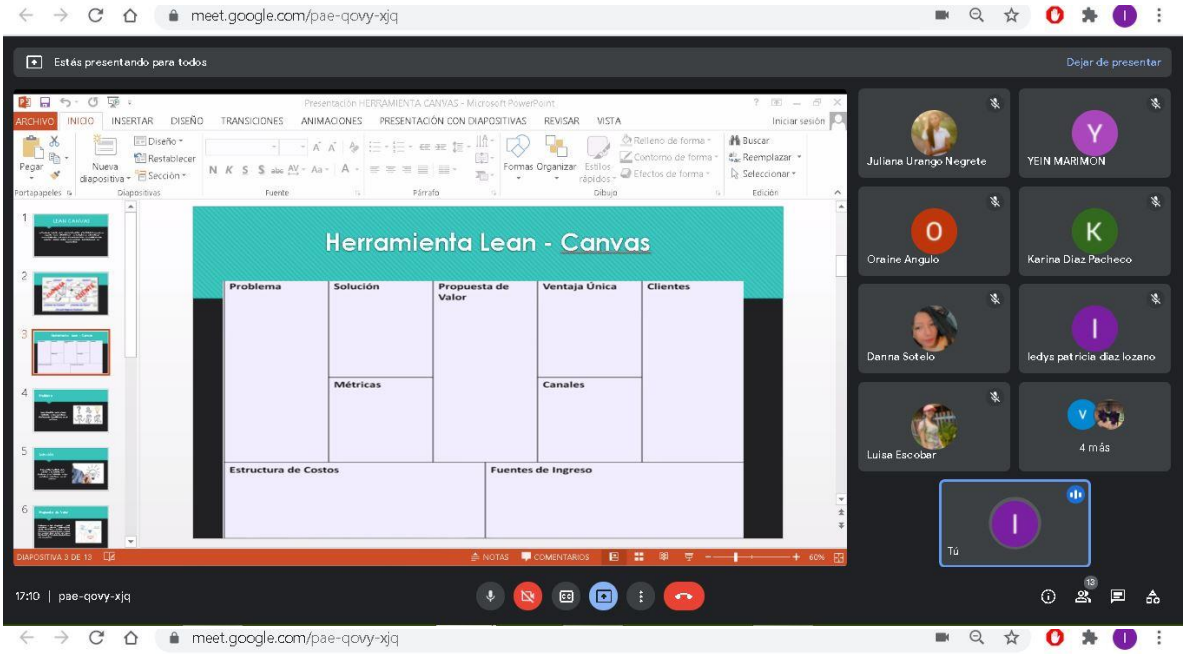

Estás presentando para todos
Dejar de presentar
1. SENA y sus servicios de Emprendimiento
Fondo Emprender - FE
Fortalecimiento Empresarial
Otras Fuentes de Financiación - OFF
Verónica Villar
Manuel Pacheco
miguegg777
Danna Sotelo
ledys patricia dia...
Oraine Angulo Za...
YEIN MARIMON
3 más
Tú
Personas
Añadir personas
EN LA LLAMADA
ledys patricia diaz lo... (Tú)
ledys patricia diaz lozano
Tu presentación
Danna Sotelo
Karina Diaz Pacheco
ledys patricia diaz lozano
Luisa Escobar
Manuel Pacheco
miguegg777
Oraine Angulo Zabala
vanesa avila guevara
17:27 | dxh-qnxr-ycd
meet.google.com está compartiendo una ventana.
Dejar de compartir
Ocultar

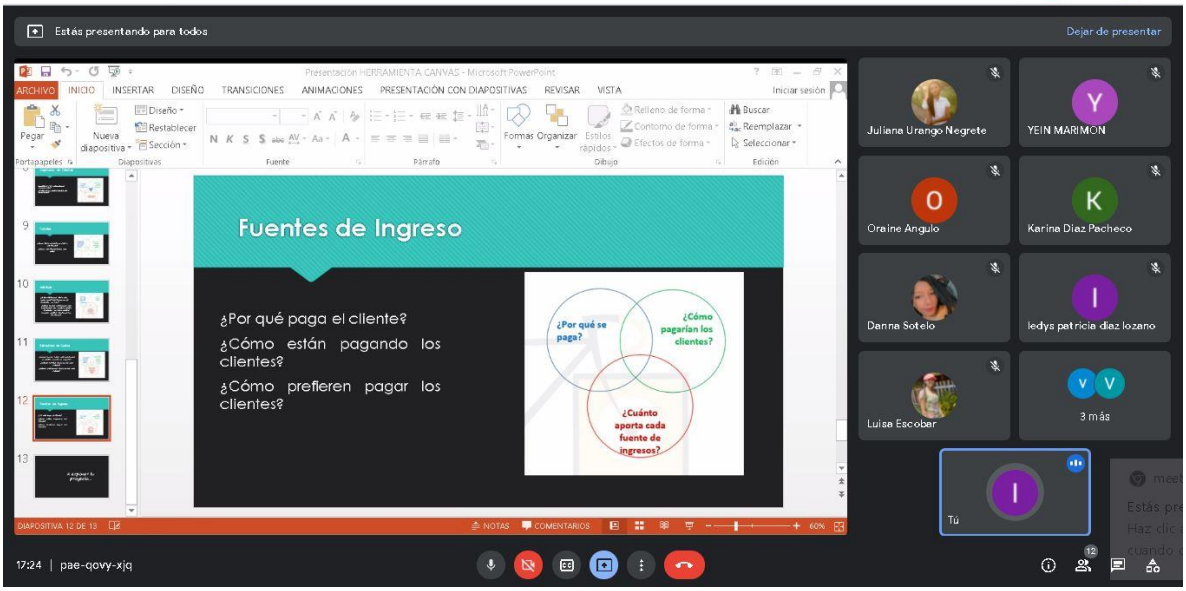

meet.google.com/dxh-qnxr-ycd
Estás presentando para todos
Dejar de presentar
Requisitos Fondo Emprender
5. Estudiante del programa SENA Emprende Rural – SER, que haya completado doscientas (200) horas del programa de formación o egresados de este programa.
6. Ciudadanos colombianos caracterizados como población vulnerable, que hayan completado por lo menos noventa (90) horas de formación en cursos afines al área del proyecto.
7. Connacionales certificados por la Cancillería, como retornados con retorno productivo, que hayan completado por lo menos noventa (90) horas de formación SENA en cursos afines al área del proyecto.
ESTUDIANTE SENA
RETORNOS PRODUCTIVOS
ESTUDIANTE UNIVERSITARIO
POBLACIÓN DESPLAZADA
EGRESADO SENA O UNIVERSITARIO
CAPACITACIÓN TÉCNICA
ESTUDIANTE O EGRESADO SER
EQUIPOS SOS APRENDICES
Verónica Villar
Manuel Pacheco
miguegg777
Danna Sotelo
ledys patricia dia...
Oraine Angulo Za...
YEIN MARIMON
3 más
Tú
Personas
Añadir personas
EN LA LLAMADA
ledys patricia diaz lo... (Tú)
ledys patricia diaz lozano
Tu presentación
Danna Sotelo
Karina Diaz Pacheco
ledys patricia diaz lozano
Luisa Escobar
Manuel Pacheco
miguegg777
Oraine Angulo Zabala
vanesa avila guevara
17:33 | dxh-qnxr-ycd
meet.google.com está compartiendo una ventana.
Dejar de compartir
Ocultar

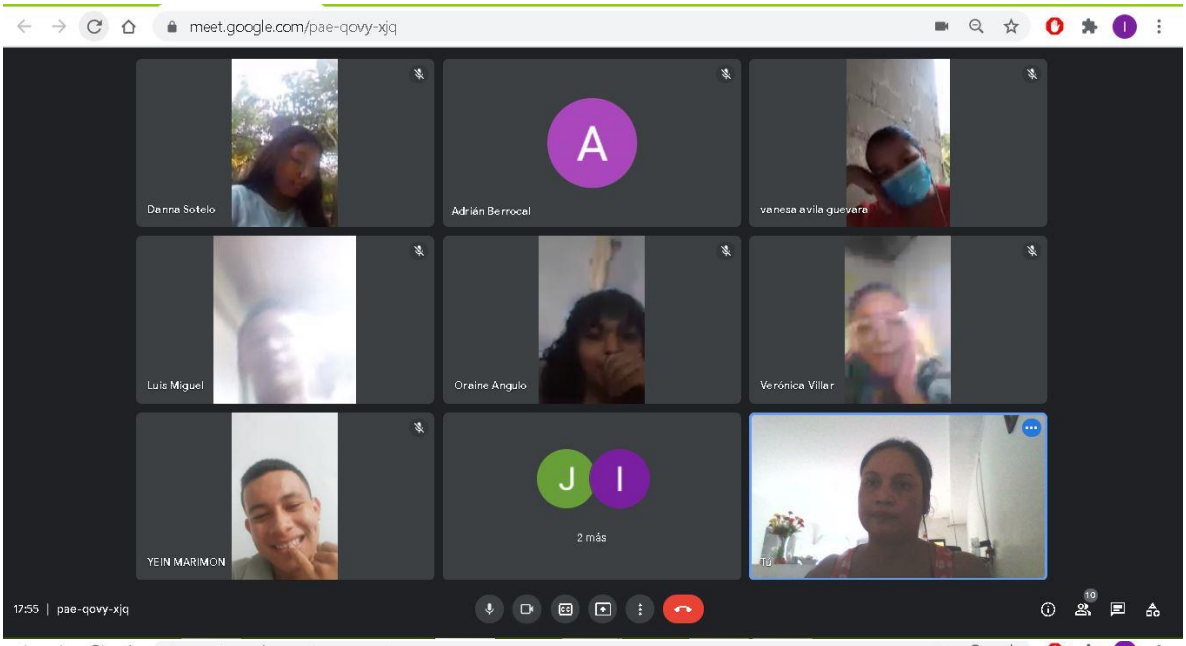

meet.google.com/dxh-qnxr-ycd
Estás presentando para todos
Dejar de presentar
Preguntas de la Gestión del Plan de Negocios
¿Qué necesidad del cliente satisface el producto o servicio?
¿Qué tipo de producto o servicio se pretende vender?
¿Qué es exactamente lo que ofrece?
¿Cuál es el valor agregado?
¿Qué tiene de innovador el producto o servicio?
¿Es un producto o servicio único?
Verónica Villar
Manuel Pacheco
miguegg777
Danna Sotelo
vanesa avila guev...
Oraine Angulo Za...
YEIN MARIMON
3 más
Tú
Personas
Añadir personas
EN LA LLAMADA
ledys patricia diaz lo... (Tú)
ledys patricia diaz lozano
Tu presentación
Danna Sotelo
Karina Diaz Pacheco
ledys patricia diaz lozano
Luisa Escobar
Manuel Pacheco
miguegg777
Oraine Angulo Zabala
vanesa avila guevara
17:38 | dxh-qnxr-ycd

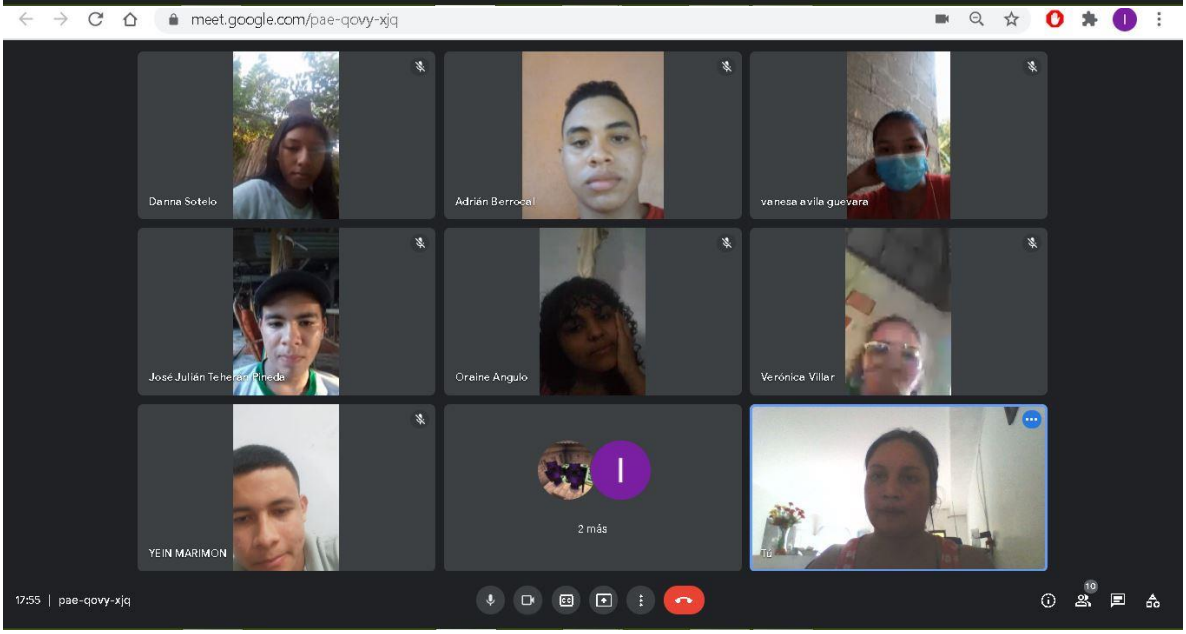

meet.google.com/pae-qovy-xjq
ledys patricia diaz lozano
Danna Sotelo
Karina Diaz Pacheco
YEIN MARIMON
Juliana Urango Negrete
Oraine Angulo
Luisa Escobar
4 más
Tú
17:05 | pae-qovy-xjq


meet.google.com/pae-qovy-xjq
Estás presentando para todos
Dejar de presentar
LEAN CANVAS
Herramienta soporte para nuevos productos y servicios. El modelo de negocio como "estructurador" de la lógica de operación y comercialización del nuevo producto/servicio. Su análisis permite detectar "puntos débiles de la empresa" (oportunidades de innovación).
Juliana Urango Negrete
YEIN MARIMON
Oraine Angulo
Karina Diaz Pacheco
Danna Sotelo
ledys patricia diaz lozano
Luisa Escobar
4 más
Tú
17:06 | pae-qovy-xjq


meet.google.com/pae-qovy-xjq
Estás presentando para todos
Dejar de presentar
Herramienta Lean - Canvas
Problema
Solución
Propuesta de Valor
Ventaja Única
Clientes
Métricas
Canales
Estructura de Costos
Fuentes de Ingreso
Juliana Urango Negrete
YEIN MARIMON
Oraine Angulo
Karina Diaz Pacheco
Danna Sotelo
ledys patricia diaz lozano
Luisa Escobar
4 más
Tú
17:10 | pae-qovy-xjq


meet.google.com/pae-qovy-xjq
Estás presentando para todos
Dejar de presentar
Fuentes de Ingreso
¿Por qué paga el cliente?
¿Cómo están pagando los clientes?
¿Cómo prefieren pagar los clientes?
¿Por qué se paga?
¿Cómo pagarían los clientes?
¿Cuánto aporta cada fuente de ingresos?
Juliana Urango Negrete
YEIN MARIMON
Oraine Angulo
Karina Diaz Pacheco
Danna Sotelo
ledys patricia diaz lozano
Luisa Escobar
3 más
Tú
17:24 | pae-qovy-xjq


meet.google.com/pae-qovy-xjq
Danna Sotelo
Adrián Berrocal
vanesa avila guevara
Luis Miguel
Oraine Angulo
Verónica Villar
YEIN MARIMON
2 más
Tú
17:55 | pae-qovy-xjq


meet.google.com/pae-qovy-xjq
Danna Sotelo
Adrián Berrocal
vanesa avila guevara
José Julián Tehe
Oraine Angulo
Verónica Villar
YEIN MARIMON
2 más
Tú
17:55 | pae-qovy-xjq

las 3 p.m. por la plataforma meet
12:54 p. m. ✓

Aprendiz Yein Marimon Valencia
Ok seño 1:31 p. m.

Para unirte a la reunión en Google Meet, haz clic en este vínculo: https://meet.google.com/dxh-qnxr-ycd

O abre Meet y escribe este código: dxh-qnxr-ycd 1:44 p. m. ✓

Este el link para la socialización los espero a todos 1:45 p. m. ✓

Como les dije es obligatorio que todos asistan 1:45 p. m. ✓

Ya allí miran la asistencia 1:45 p. m. ✓

Aprendiz Yein Marimon Valencia
Ok 1:46 p. m.

Lea recuerdo que en 10 minutos iniciamos el primer encuentro de socialización de lo proyecto del fondo emprender 4:51 p. m.

Escribe un mensaje

Escaneado con CamScanner

Faltan muchos 5:06 p. m. ✓

Todo lo puedo hallar todo para atrás los perjudicados son ustedes 5:07 p. m. ✓

Aprendiz Luis Miguel Madera Valencia

Seño ahora entro que no tenía la aplicación 5:13 p. m.

Sensibilización Aprendices....

PPTX 5:54 p. m. ✓

Aquí les comparto la sensibilización del día de hoy 8 de junio para lo del planes de negocios del fondo emprender 5:54 p. m. ✓

Vista por la plataforma meet 5:55 p. m. ✓

Vistas y socialización en la plataforma meet 5:55 p. m. ✓

Aprendiz Yein Marimon Valencia

Gracias seño 5:56 p. m.

CON GUSTO 5:59 p. m. ✓

Escaneado con CamScanner

Buenos días 12:05 p. m.

Chicos les Recuerdo el segundo encuentro de hoy para lo del plan de negocios es obligatorio su asistencia por favor a avisarles a los demás compañeros porque hoy les explico el trabajo que vamos a realizar 12:06 p. m. ✓

Espero que ya todos todos tengan sus grupos 12:06 p. m. ✓

Conformados 12:06 p. m. ✓

Aprendiz Luisa Escobar Valencia

Seño una pregunta y porq no se hacen esas prácticas presenciales 12:07 p. m.

Ya que vamos a entrar a clases presenciales 12:07 p. m.

Aprendiz Nuevo Karina Diaz Valencia

> Aprendiz Luisa Escobar Valencia
> Ya que vamos a entrar a clases presenciales

Aún no lo han decretado 12:08 p. m.

Pues por los del covid 19 es mejor

Escribe un mensaje

Escaneado con CamScanner

Para unirte a la reunión en Google Meet, haz clic en este vínculo: https://meet.google.com/pae-qovy-xjq

O abre Meet y escribe este código: pae-qovy-xjq 1:39 p. m. ✓

Aprendiz Yein Marimon Valencia
Ok seño 1:39 p. m.

Este link para el 2 encuentro hoy a las 5pm 1:39 p. m. ✓

Aprendiz Adrián Berrocal Valencia
Ok seño 1:39 p. m.

Aprendiz Luis Miguel Madera Valencia
Yo no tengo grupo 2:12 p. m.

En la reunión te ubico. 2:24 p. m. ✓

Aprendiz Danna Sotelo 11 Valencia Mama

> **Tú**
> Espero que ya todos todos tengan sus grupos

Seño yo tampoco tengo grupo

Escaneado con CamScanner

6:30 p. m. ✓

Entonces voy a esperar a que lo vengan a ver 6:30 p. m. ✓

Ya se arregló solo 6:33 p. m. ✓

Jejej 6:33 p. m. ✓



Presentación HERRAMIENT...

PPTX 6:34 p. m. ✓

Formato Lean Canvas.docx

DOCX 6:35 p. m. ✓

Aquí les comparto 6:35 p. m. ✓

Los visto en el segundo encuentro en día de hoy 16 de junio 6:35 p. m. ✓

Aprendiz Yein Marimon Valencia
Gracias seño 7:57 p. m.

Con gusto 8:52 p. m. ✓

Escribe un mensaje

Escaneado con CamScanner

11:53 31%

Aprendiz Veronic...
9:18 p. m.

25 DE JUNIO DE 2021

Hola seño, habla con Verónica Villar, mire, ¿cuándo es que hay que entregar lo de lean canvas? 7:14 p. m.

Para hoy 25 de junio 7:36 p. m.

0:10 7:37 p. m.

Bueno que no pase del domingo 7:38 p. m.

Bueno seño, gracias 7:39 p. m.

Ok 7:41 p. m.

27 DE JUNIO DE 2021

Formato Lean Canvas.docx

2 páginas • DOCX 10:06 p. m.

Este trabajo es del grupo de Verónica Villar Villadiego 10:06 p. m.

11°02 10:06 p. m.

Escribe un mensaje

Escaneado con CamScanner

11:53 31%
Formato Lean Canvas

SBDC - Centro de Desarrollo Empresarial

LEAN CANVAS

PROBLEMA
El problema vendría siendo que en Valencia no hay hoteles con tanta comodidad ni lujos

SOLUCION
La solución sería construir un hotel que tenga piscina, casino, bares y entre otras cosas, esto para cuando se haga alguna actividad cultural en el municipio, como lo son las corralejas, la feria de San Isidro, entre otras cosas, para que las personas que vengan de otra partes se alojen en nuestras instalaciones.

METRICAS CLAVE
Debemos ser los mejores en cuanto a la atención e instalaciones.
Mostrarle a nuestros clientes nuestras atracciones principales que son: el casino, el bar y los planes turísticos. Para así

PROPUESTA DE VALOR
¿Qué necesidad estamos satisfaciendo?
La necesidad que tienes las personas de alojarse en un lugar agradable y con muchas comodidades.
¿Qué estoy ofreciendo?
Les estamos ofreciendo a los clientes la posibilidad de sentirse como reyes en nuestras instalaciones.
¿Qué elementos diferenciadores tengo?
Tenemos el casino, la piscina, el bar, billares, comida típica y comida extranjera, cosa que no hay en ningún otro hotel de Valencia.

VENTAJA UNICA
¿Cuáles son los atributos que nos hacen únicos?
Que es el único hotel lujoso en Valencia, que cuenta con muchas comodidades y hace que nuestros clientes se vayas satisfechos de nuestro servicio.
¿Qué factores hacen que mi oferta sea diferente a la de los otros proveedores?
Que instalándose en nuestro hotel Jovin, no sólo se va a sentir como en un palacio, sino que nuestras ofertas de precio son adecuadas para lo que estamos ofreciendo

CANALES
¿Cómo llevo mi oferta de valor a mis clientes?
Dicha oferta será vista por los clientes gracias a los canales de comunicación y distribución ya que estos constituyen los principales puntos de contacto

SEGME
D
Estad
Ingresos
Act
Estilo
Personali
Aficio
Hobi
Ruti
Ga
Activid
Instalacio

SBDC - Centro de Desarrollo Empresarial

generar interés en estos que son los más solicitados y atractivos.

entre la empresa y los clientes.

¿ Cómo mis clientes saben que existo?
Esto lo logro gracias a lo antes mencionado, cómo lo son los anuncios mediante publicidad en redes sociales.

ESTRUCTURA DE COSTOS
¿Cuáles son los costos más importantes de nuestro modelo de negocio?
Los recursos más costosos son la adaptación del casino y la compra de los licores
¿Cuáles recursos claves son los más costosos?
Lo más costoso sería hacer el adaptación del hotel
¿Cuáles actividades claves son las más costosas?
Las actividades más costosas son: los juegos en en el casino, el consumo de licor y comida.

FLUJO DE INGRESOS
Los pagos se realizan por medio de tarjetas o en efectivo, reservaciones y pagar al momento en el que ocupan los s

Escaneado con CamScanner



PDF Tarjeta de identidad.pdf

2 páginas • PDF 3:29 p. m.

Ok Vanesa 3:30 p. m.

25 DE JUNIO DE 2021

Formato Lean Canvas.docx

DOCX 2:33 p. m.

Buenas tardes seño 2:33 p. m.

Le envío la actividad, del grupo 2 2:33 p. m.

Ok Vanesa 2:39 p. m.

Buena tarde señito 2:39 p. m.

Buenas tardes 2:40 p. m.

Vanesa 2:40 p. m.

Escaneado con CamScanner

11:54 31%
Formato Lean Canvas

SBDC - Centro de Desarrollo Empresarial

LEAN CANVAS

DULCERIA LA MAYORISTA DEL SINU

INTEGRANTES:

Vanesa Alexandra Avila Guevara

Luisa Fernanda Esbobar Ortiz

Luis Miguel Madera Tordecilla

Manuel Julian Pacheco Martinez

Manuela Sarabia Reyes

Jose Julian Teheran Pineda

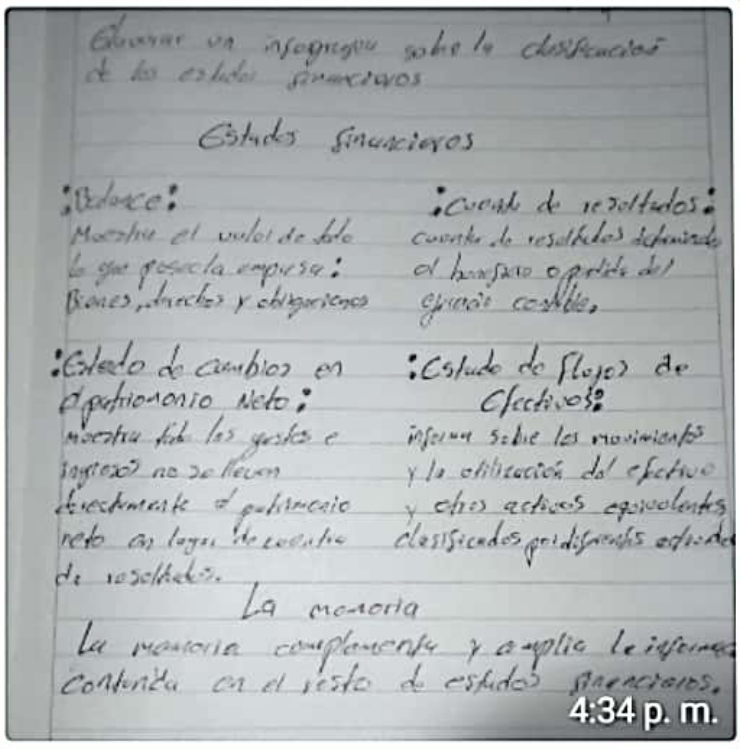
SBDC - Centro de Desarrollo Empresarial

PROBLEMA	SOLUCION	PROPUESTA DE VALOR	VENTAJA UNICA	SEGME
Viendo que todos los negocios ya sean grandes (proveedoras) o pequeños (tiendas de barrio) necesitan comprar dulces para vender a sus clientes nace la necesidad de una dulcería completa en el sentido de que tenga la capacidad para ser mayorista con la capacidad suficiente de proveer a otros negocios y vender al detal.	Para solucionar el problema antes mencionado el fin es crear o darle apertura a una dulcería que sería la distribuidora del municipio referente a distribuir a negocios tanto del casco urbano como rural y a compras individuales.	¿Qué necesidad estamos satisfaciendo? Como sabemos la mayoría de negocios deben mandar a traer dicha mercancía (dulces) de la ciudad de Montería, viendo esto queremos facilitar ese trabajo. ¿Qué productos o servicios estamos ofreciendo a nuestros clientes? La estamos ofreciendo los productos de toda clase de dulces y heladería. En el local donde tenemos la mercancía abrimos un espacio cómodo para las ventas al detal. Pues nuestro proyecto es vender tanto al mayor como al detal.	Seremos una empresa que les generaría mucha confianza a nuestros clientes ya que a nuestro buen servicio se darán cuenta que jamás le quedaremos mal con ninguna mercancía. Y aparte de eso cuando los clientes quieran más mercancía sin haber hecho ese pedido se lo conseguiremos sin ningún problema. Contaremos con transporte, por lo que llevaremos el producto a donde nos indiquen si un producto no le gustaría al cliente lo recibiremos de vuelta sin ningún costo así demostramos la confianza que brindamos con nuestros	Cons bastant los gas Monter una sed una em Como principa ciudad la un p gananci nosot indeper Nues imp proveedo por ur nuestr totalmen

Escaneado con CamScanner

OK 6:47 p. m.

19 DE JUNIO DE 2021


Elaborar un infografía sobre la clasificación de los estados financieros

Estados financieros

Balance: Muestra el valor de todo lo que posee la empresa: Bienes, derechos y obligaciones

Cuenta de resultados: Cuenta de resultados determina el beneficio o pérdida del ejercicio contable.

Estado de cambios en el patrimonio neto: muestra todo los gastos e ingresos no se hacen directamente al patrimonio neto en lugar de cuenta de resultados.

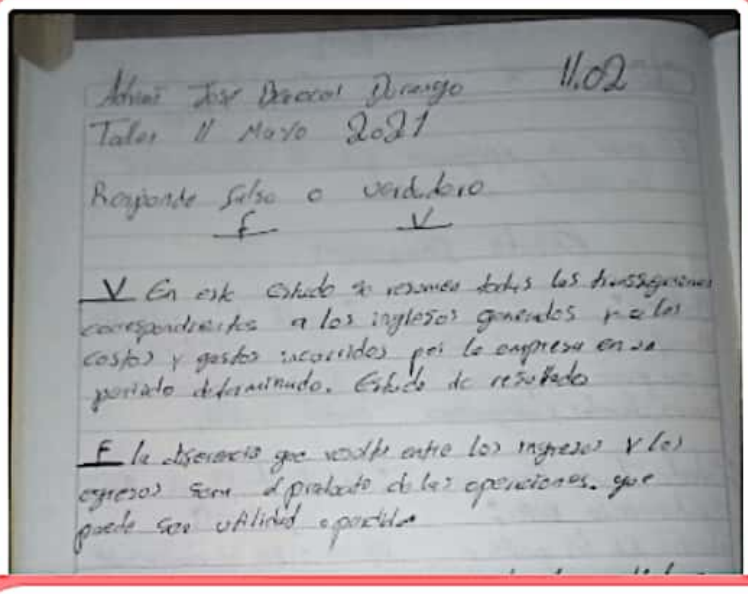
Estado de flujos de efectivos: informa sobre los movimientos y la utilización del efectivo y otros activos equivalentes clasificados por distintas actividades

La memoria

La memoria complementa y amplia la información contenida en el resto de estados financieros.

4:34 p. m.

Buenas tardes seño 4:34 p. m.


Adrián José Bracho Arango 11.02
Taller 11 Mayo 2021

Responde falso o verdadero
F V

V En este estado se resumen todas las transacciones correspondientes a los ingresos generados y los costos y gastos incurridos por la empresa en un periodo determinado. Estado de resultado

F la diferencia que resulte entre los ingresos y los egresos será el producto de las operaciones. que puede ser utilidad o perdida

Escribe un mensaje

Escaneado con CamScanner

11:55 31%

Aprendiz Adrián...
11:28 a. m.

Como así se

19 DE JUNIO DE 2021

Mijo coloca aquí en un mensaje tu nombre colegio y fecha de taller
6:29 p. m.

Aprendiz Adrián Berrocal Valen...
Foto



Adrian José Berrocal Durango de grado 11 02
Taller 3 de mayo
Institución educativa José María Carbonell
6:38 p. m.

Aprendiz Adrián Berrocal Valen...
Foto



Adrian José Berrocal Durango de grado 11 02
Taller 8 mayo
Institución educativa José María Carbonell
6:40 p. m.

Ok Adrián 6:41 p. m.

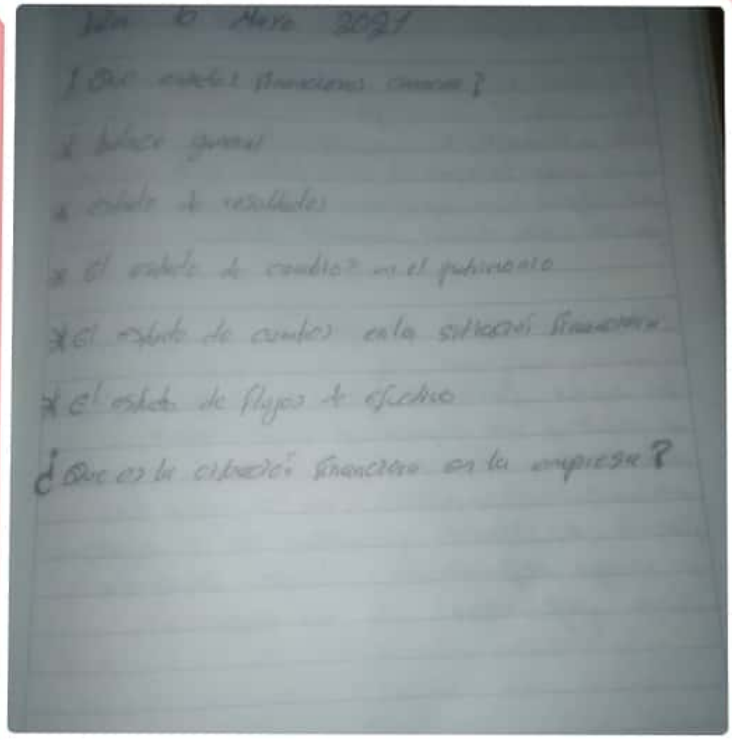
25 DE JUNIO DE 2021



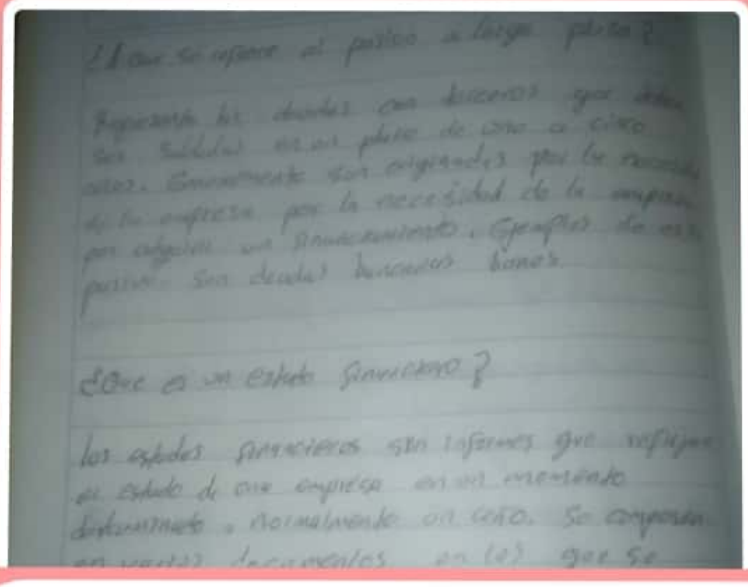
Escribe un mensaje

Escaneado con CamScanner

11:55 30%
Aprendiz Adrián...
11:28 a. m.
25 DE JUNIO DE 2021



Institución educativa José María Carbonell .grado 11 02.adrian José Berrocal Durango 1:30 p. m.



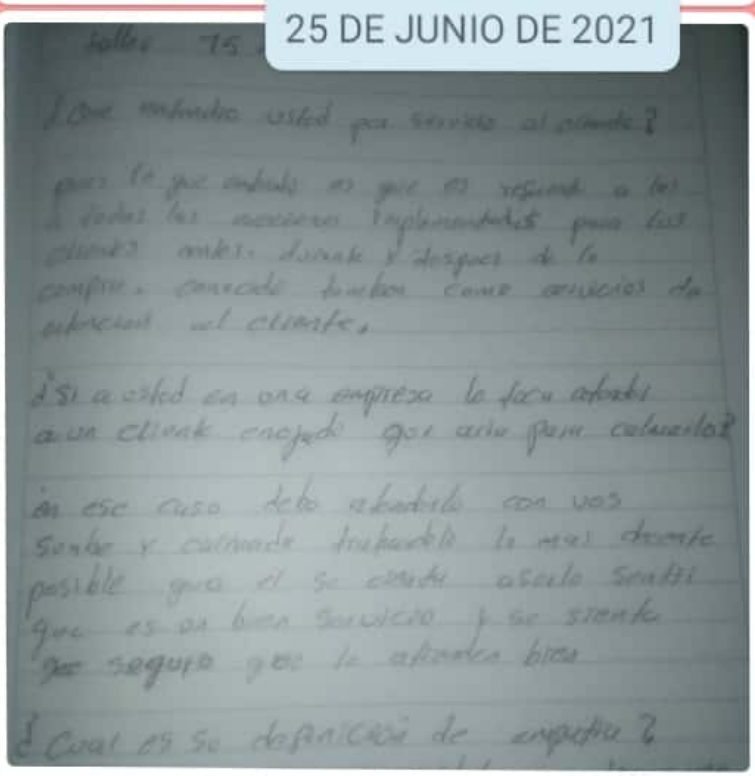
Escribe un mensaje

Escaneado con CamScanner

11:55 30%

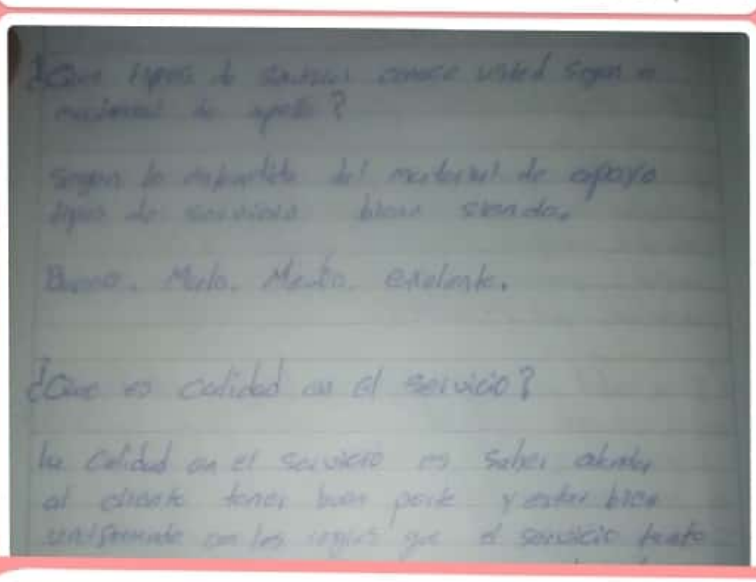
Aprendiz Adrián...
11:28 a. m.

25 DE JUNIO DE 2021



Adrian José Berrocal Durango de grado 11 02 .. institución educativa José María Carbonell ...taller 15 de mayo

1:30 p. m.



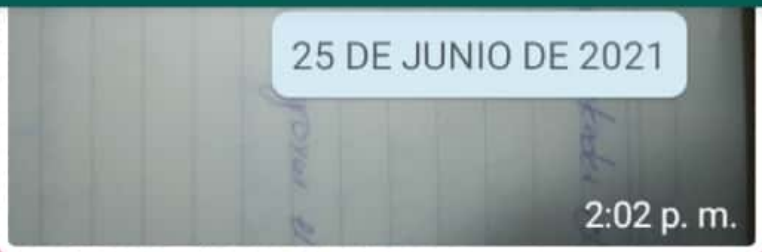
Escribe un mensaje

Escaneado con CamScanner

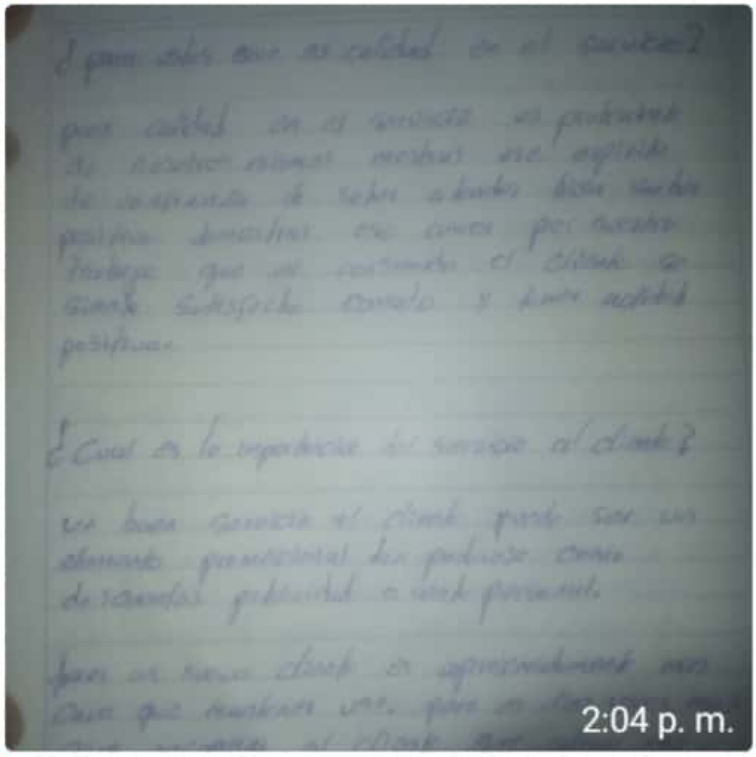
11:55 30%

Aprendiz Adrián...
11:28 a. m.

25 DE JUNIO DE 2021



Institución educativa José María Carbonell .. Adrian José Berrocal Durango de grado 11 02..taller 22 mayo 2:03 p. m.



Este mensaje fue eliminado 2:05 p. m.

Adrian José Berrocal Durango de grado 11 02..José María Carbonell..taller 29 mayo 2:06 p. m.

Escribe un mensaje

Escaneado con CamScanner

Formato Lean Canvas.docx
1 página • DOCX 4:33 p. m.

Hola seño como esta soy Danna sotelo aquí le mando el trabajo de lean canvas 4:33 p. m.

Las personas que trabajaron en esto fueron Adrián Berrocal, Oscar Ávila, Cristian, y Danna sotelo 4:35 p. m.

No trabajo Mateo Diez ni Sharon salas 4:35 p. m.

Formato Lean Canvas.docx
2 páginas • DOCX 6:08 p. m.

Hola danna ok muy bien mañana lo reviso y si hago que cambiar les indico 6:09 p. m.

> Tú
> Hola danna ok muy bien mañana lo reviso y si hago que cambiar les indico

Ok seño muchas gracias 6:12 p. m.

1 DE JULIO DE 2021

Escaneado con CamScanner

11:56 30%
Formato Lean Canvas



LEAN CANVAS

PROBLEMA	SOLUCION	PROPUESTA DE VALOR	VENTAJA UNICA	SEGMENTOS
• Hacer postres de pura fruta totalmente saludable	• Pues es un producto saludable bajo en calorías y bajo en azúcar ya que es echo de fruta **METRICAS CLAVE** • Colocaremos nuestros productos en una página web para tener nuevos clientes • También Colocaremos nuevos incrementos	• La idea sería que las personas pudieran comer un dulce sin tener que preocuparse de las calorías ya que es un producto totalmente echo de frutas	• Pues en los fines de semana aremos descuentos en los postres y los dulces También estaríamos haciendo unos cursos cortos y el servicio a domicilio **CANALES** • Transporte directo • Internet	• Las per... disfruta... dulces ... frutas y... delicios... calorías

ESTRUCTURA DE COSTOS	FLUJO DE INGRESOS
• Internet, páginas web, diseño, servidor	• Ventas online, y los cursos



Escaneado con CamScanner

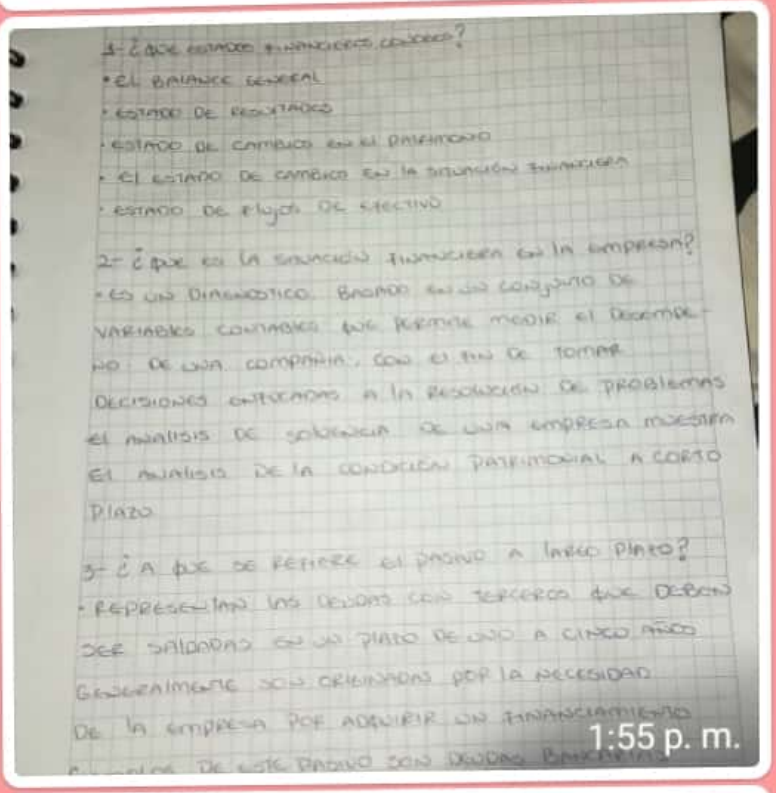
11:56 30%

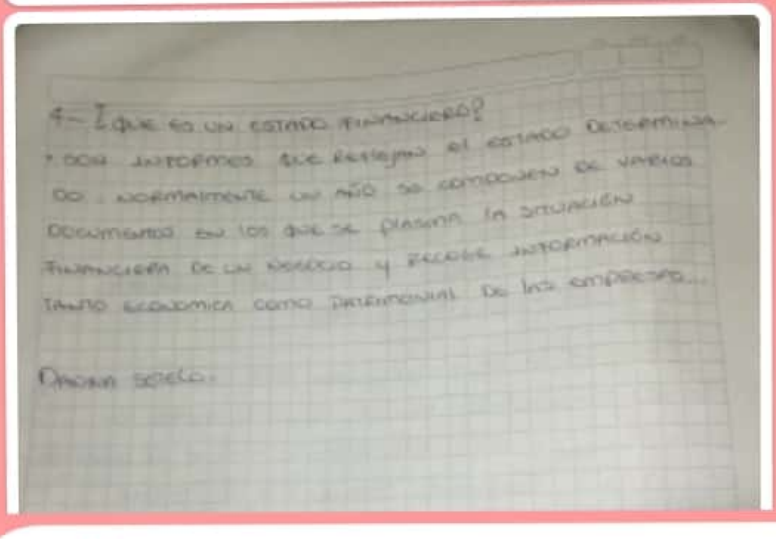
Aprendiz Danna...
11:45 a. m.

1 DE JULIO DE 2021

Hola seño como esta 1:54 p. m.

Soy Danna sotelo 1:54 p. m.

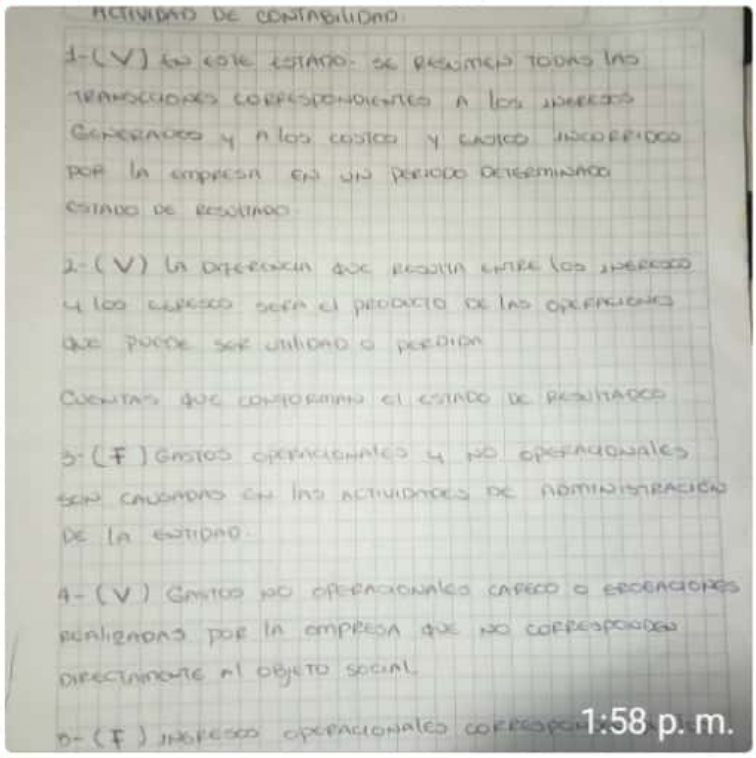




Escribe un mensaje

Escaneado con CamScanner

Danna Paola [illegible] María Carbonell- 1(1 DE JULIO DE 2021 1:56 p. m.



Danna Paola sotelo díaz- José María Carbonell- 08-05-2021 1:58 p. m.

Ok danna muy bien 2:01 p. m.

Más tarde le mando lo demas 2:01 p. m.

Lo estoy haciendo seño 2:01 p. m.

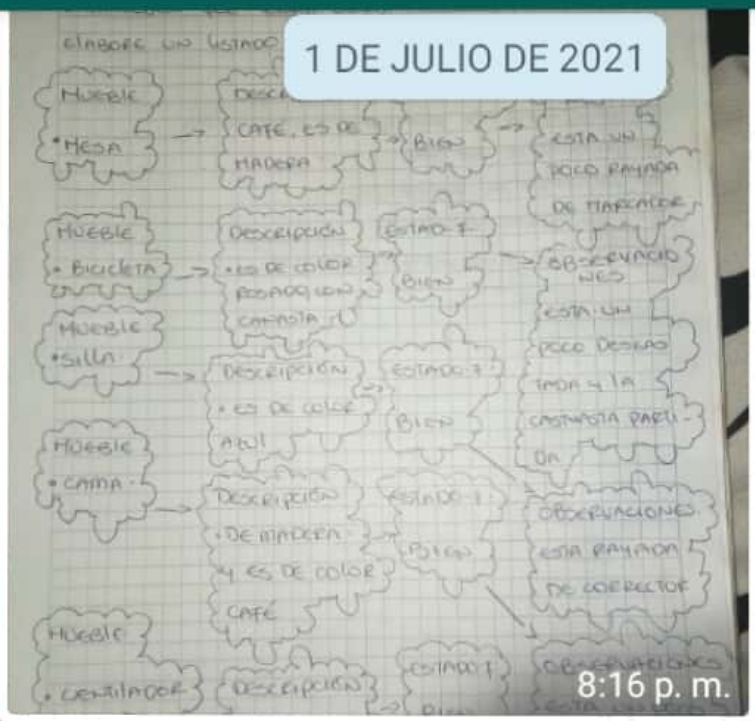
Ok 2:02 p. m.

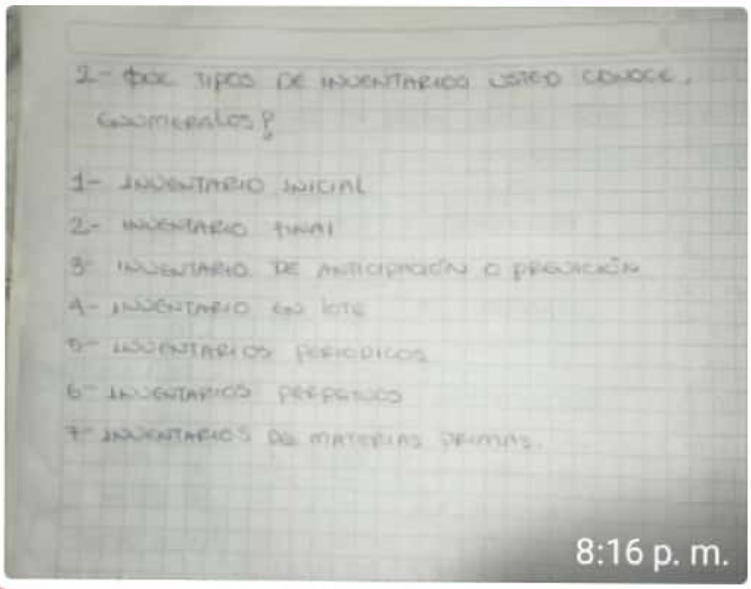


Escribe un mensaje

Escaneado con CamScanner

1 DE JULIO DE 2021





Danna Paola sotelo díaz-José María Carbonell - 17-04-2021 8:18 p. m.

Mañana le mando lo que falta seño 😊 8:18 p. m.

Escribe un mensaje

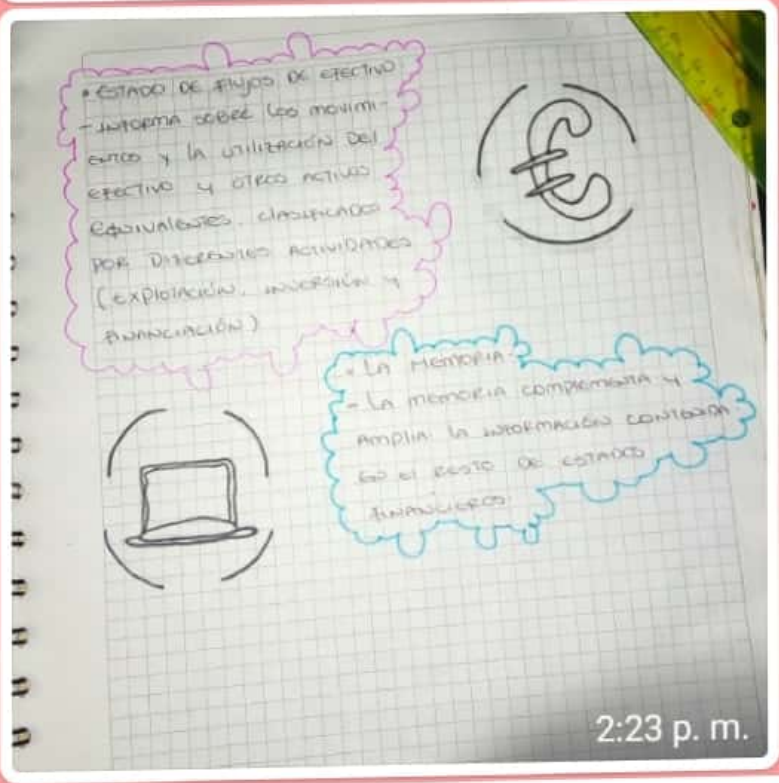
Escaneado con CamScanner

11:57 30%

Aprendiz Danna...
11:45 a. m.

3 DE JULIO DE 2021





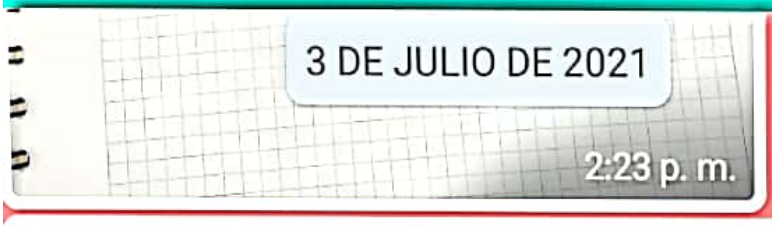
Danna Paola sotelo díaz - José María

Escribe un mensaje

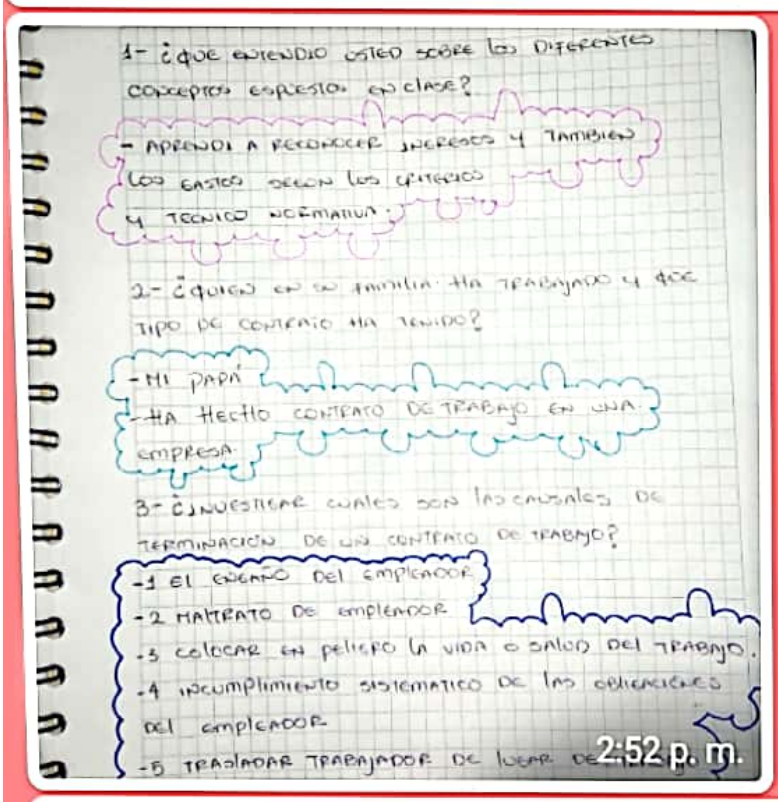
Escaneado con CamScanner

11:57 30%

Aprendiz Danna...
11:45 a. m.



Danna Paola sotelo díaz - José María Carbonell-03-05-2021 2:24 p. m.



Danna Paola sotelo díaz- José María Carbonell-20-03 -2021 2:55 p. m.

Ok muy bien danna 6:41 p. m. ✓✓

> Tú
> Ok muy bien danna

Bueno seño 7:26 p. m.

Escribe un mensaje

Escaneado con CamScanner